



Maison Familiale Rurale de **Moissac**

# BAC PROFESSIONNEL

CONSEIL - VENTE

FORMATION PAR ALTERNANCE

## ■ Pédagogie

La formation est basée sur la pédagogie de l'**ALTERNANCE** avec des séquences :

- ▶ en point de vente
- ▶ à la Maison Familiale avec une volonté permanente de relier le vécu de stage aux cours et d'appréhender les réalités du milieu professionnel.

## ■ Objectifs

- ▶ acquérir des aptitudes et attitudes liées à la vente grâce à l'**ALTERNANCE** école / entreprise
- ▶ affiner son orientation avec 20 semaines de stage par an, dans différents secteurs du commerce
  - magasins de proximité
  - grandes surfaces spécialisées
  - grandes surfaces alimentaires
- ▶ obtenir le Bac Pro en 3 ans

## ■ Contenu de la formation

### Matières générales

- ▶ français, langue étrangère, mathématiques, sport, biologie, économie, histoire, géographie...

### Enseignement professionnel

- ▶ techniques de vente, environnement du point de vente et merchandising, connaissances des produits

### Temps forts

- ▶ visites d'entreprises, de points de vente, intervention de professionnels, voyage d'études

## ■ Accompagnement

L'équipe pédagogique et plus particulièrement un formateur par classe est en charge de l'accompagnement de chaque jeune et du lien avec la famille : suivi de stages - entretiens individuels - visites de familles - réunions parents...

## ■ Cadre de vie

La Maison Familiale de Moissac vous propose :

- ▶ une structure d'accueil à taille humaine (100 jeunes environ)
- ▶ un internat avec des chambres de 3 ou 4 lits ou une demi-pension
- ▶ du matériel adapté : informatique, audiovisuel...
- ▶ une bonne desserte routière et ferroviaire : prise en charge des jeunes à la gare

## ■ Déroulement de la formation

- ▶ Un parcours de formation sur 3 ans  
3 diplômes préparés
- ▶ validation en CCF du BEPA conseil vente produits alimentaires et passage du CAP employé de commerce multi-spécialités en fin de 1<sup>er</sup>
- ▶ poursuite en terminale à la MFR de Gaillac pour obtenir le BAC Pro Technicien conseil vente en alimentation en CCF
- ▶ possibilité de passerelles en fin de seconde

## ■ Conditions d'admission

- ▶ après une 3<sup>ème</sup>, une seconde ou un CAP
- ▶ inscription après entretien individuel

## ■ Financement

- ▶ Possibilité de bourses d'état

## ■ Poursuite d'études

- ▶ BTS management des unités commerciales
- ▶ BTS technico-commercial
- ▶ BTS négociation et relation clients

## ■ Autres formations

### dispensées dans l'établissement :

- ▶ DIMA (Dispositif d'Initiation aux Métiers en Alternance)
- ▶ 4<sup>ème</sup>, 3<sup>ème</sup>
- ▶ CAPa Services en Milieu Rural
- ▶ CAP Petite Enfance
- ▶ Bac Pro Commerce 2 ans
- ▶ Formation Informatique – centre agréé PCIE
- ▶ Formations Continues : Vente - Commerce
- ▶ Magasinage - Langues

**RÉUSSIR**  
autrement

Maison Familiale Rurale de **Moissac**

Route de la Mégère - 82200 MOISSAC | Tél.: 05 63 04 60 30 | Fax : 05 63 04 60 39 | [mfr.moissac@mfr.asso.fr](mailto:mfr.moissac@mfr.asso.fr)

Etablissement sous contrat avec le Ministère de l'Agriculture

[www.mfrmoissac.asso.fr](http://www.mfrmoissac.asso.fr)